

引越し見積り比較

※A→B→C→D→Eの各社の順番で見積りをしてもらいました

	A社	B社	C社	D社	E社	F社
最初の連絡	見積りの申込の翌日に希望連絡時間帯をすぎたPM6時半ころに連絡アリ。時間厳守のA社という印象があるのでちょっとビックリ。	見積りの申込の翌日に希望連絡時間帯で連絡アリ（その前にメールでの連絡もあり）。総合受付から担当支店に変わっての対応。	希望連絡時間帯を無視して見積り申込の翌日午前10時過ぎの連絡。感じは悪くなかったが、申込み時のコメントに書いているのだから守ってほしい。	希望連絡時間帯を無視して見積り申込当日の夜7時過ぎの連絡。感じは悪くなかったが、申込み時のコメントに書いているのだから守ってほしい。	見積りの申込の翌日に希望連絡時間帯で連絡アリ。掃除機をかけていて電話に気がつかなかったが、留守電にメッセージが入っていた。	見積りの申込の翌日に希望連絡時間帯で連絡アリ。感じは悪くないけど、この人大丈夫かなあ？とちょっと不安になるようなノンビリ口調だった。
最初の印象	F社と似たような雰囲気での対応だった。感じは悪くないけれど、なんだかノンビリした感じ。「うちの商品は黙っていても良いものだから売れる」という自信があるのか？と感じた。ただもともと私がA社鼻真ということもあるのかも？	支店の担当者はイキナリ今日見積りにいっても良いか？なんて言うのでビックリ。見積り希望日でも申込フォームに書いてあるのに…。さらにじゃあ週末はどうかと見積り希望日を無視しての提案。言葉は丁寧だけれど、強引な感じがしてちょっとひいてしまふ…。でもこの電話の時点で見積り日時を決定できたのはよかった。	希望連絡時間帯はやはり守ってほしい。決して感じは悪くなかったけれど、無視されてしまったことで印象が悪くなってしまふ。	「夜分に申し訳ありません」とは言っていて、感じも悪くなかったけれど希望連絡時間帯を無視されたのはちょっとな〜。	留守電メッセージの連絡先フリーダイヤルに電話して話した。感じはよかったのだが、留守電メッセージに入れてくれた時の話すスピードが早く、電話番号を書きとるのに3回繰り返してきくはめになった（笑）電話番号は繰り返して入れてくれると有難かった〜。	王者の風格なのか、たまに担当者もノンビリした人だけだったのか、営業チェックな感じがぜんぜんしなかった。押し付けた話すスピードが早いが、ちゃんと話は通るかしら？とちょっと心配なかんじも（笑）
見積り時の印象	キビキビとした礼儀正しい雰囲気がいかにA社の人間というかんじだった。一通り荷物をチェックして見積りを提示して、いつまでに返事をもらえるかということだけ聞かれてアッサリムード。こちらから“この金額から割引は可能ですか？”と尋ねると、端数を丸めるくらいしか出来ないという返事。1社目ということもあり、こういうものなのか？と納得。	見積りに関する連絡の際にちょっと強引な印象があったのだが、その通りの雰囲気だった。感じは悪くないのだけれど押しが強い。“夫に相談してからでないと決められないので”と言うと“イエ。こういうことは奥さんのほうに決定権があるんです”とのこと。確かにそうだけど（笑）全部で6社の見積りを頼んでいて2社目ということ、思い切った金額を出します！とのこと。	エッ？この人が引越し屋さんの営業さん？と思うくらいスマートな雰囲気。わかりやすい説明とスマートな雰囲気、なんとなく丁寧な仕事をしてくれそうな印象を受ける。（とはいっても現場はまだ違うのだろうか？）提示された金額はB社よりも高いのだが、どちらに頼むかと考えたところかな〜と思った。	強引な印象のあるD社だったが、営業の人は意外にも爽やかで明るい感じの人だった。アピールはするが、B社のように強引な感じはしない。金額的にはB社より若干高いものの、C社よりは安いし、ココに頼むことになるんじゃないかな？と考えたくらい。	エッ？この人が営業さん？とC社とは別の意味で、非常にアピールの少ない、印象の薄い営業さんでビックリ。パンフレットにはいろいろと良さそうなサービスが書いてあるのに、こちらから質問しないと全くそれに関する話が出てこない！感じは悪くなく、一番安い金額を提示してくれたが、あまりにもアピールの少ない営業で、やっぱりD社かなと考えた。	5社から見積りを出してもらい、もう燃え尽きてしまったトンカツ。別の日の見積りであったこともありF社には見積りキャンセルの連絡を入れた。キャンセルの際の電話もノンビリ・アッサリムードだった（笑）
提示金額	18万円台後半	13万円台前半	14万円台前半	13万円台後半	12万円台前半	—